

PROPÓSITO:

Nuestro producto reduce la contaminación ya que es un producto totalmente biodegradable. Buscamos crear un producto económico, al cual todos puedan tener acceso.

RECURSOS CLAVE:

- El asesoramiento del profesor de Química
- Directoras
- Empleados
- Equipos de trabajo
- Capital
- Insumos:
aceite esencial de manzanilla;
aceite esencial de lavanda;
aceite esencial de coco;
aceite esencial de vainilla y
aceite esencial de jazmín.
agua destilada
glicerina
alcohol étlico
envases
sticker para el producto
hilo para decorar bolsitas de
organza y tarjetas de
agradecimiento

ACTIVIDADES CLAVES:

- Preparación de los productos
- Tener los productos terminados
- Publicidad
- Reconocimiento y solución de los problemas

PROPUESTA DE VALOR:

proveemos un producto que permite a los clientes mejorar el cuidado de sus prendas, lo que nos diferencia del resto es que fomentamos el cuidado de las mismas con el amor propio de la persona hacia la prenda con las diferentes fragancias y garantizamos el bienestar reduciendo el mal olor en las prendas y aparte de cuidar a nuestros clientes estamos cuidando al medio ambiente

RELACION CON EL CLIENTE:

- Interacción por redes sociales
- En la página web habrá un espacio donde los clientes van a dejar su opinión.
- Y nuestra atención al mismo será buena y con repuestas claras, si llega a ver un inconveniente actuaremos con rapidez

SEGMENTOS CLIENTES:

- Familias numerosas
- Personas (+30)

SOCIO CLAVE:

- Accionistas internos
- Accionistas externos

PROBLEMA IDENTIFICADO:

- Contaminación en materiales utilizados.
- Estrés y ansiedad en el usuario.

CANALES:

- Página web
- Instagram
- Facebook

ESTRUCTURA DE COSTOS:

Nuestra estructura de costos está compuesta por el costo fijo, el cual esta compuesto por los salario; herramientas; viáticos varios; eventos; decoración del stand y gastos eventuales. Y por otro lado tenemos el costo variable, donde el costo unitario de nuestro producto es de \$390

METRICAS DE IMPACTO:

- reducción de plásticos
- cuidar el medio ambiente
- reducción del impacto químico sobre la salud humana

FUENTES DE INGRESOS:

Nuestra principal fuente de ingreso para nuestro emprendimiento, es el capital inicial con un aporte de "\$600" en el cuál participarán 27 integrantes/accionistas internos. Por otro lado, próximamente estaremos sumando accionistas externos con un aporte de \$700. Y por último están las ventas de nuestro producto que serán las fragancias textiles a un valor de \$450. El modo de cobro de cada venta puede ser en efectivo o billetera virtual (Mercado Pago)