










<p>Asociaciones clave </p> <p>-Con los clientes -Con los accionistas -Con los proveedores: *Venex *Mercado libre</p>	<p>Actividades clave </p> <p>Area de finanzas: compra de insumos y herramientas para el trabajo. Area de RR.HH: acondicionamiento del area y espacio donde se hara el mantenimiento. Area de produccion: fotos del proceso y seguimiento de el trabajo. Area de marketing: promocion en redes sociales: instagram, facebook, pagina oficial</p>	<p>Propuestas de valor </p> <p>-empresa formada por estudiantes -jovenes emprendedores -conocimiento -compromiso -responsabilidad</p> <p>servicio de mantenimiento de computadoras limpieza de hardware y software cambio de pantalla de celulares</p>	<p>Relaciones con clientes </p> <p>inicia cuando nos contactan y finaliza con la satisfaccion del cliente para que nos vuelva a escoher por un buen servicio. teniendo descuentos la segunda vez que venga</p>	<p>Segmentos de mercado </p> <p>-Personas que necesitan mantenimiento en sus dispositivos</p> <p>-Personas de 15 a 99 años de edad</p>			
<p>Estructura de costos</p> <table border="0"> <tr> <td> <p>fijos</p> <p>*destornilladores</p> <p>*zapatillas</p> <p>*pinceles</p> <p>*cubeteras</p> <p>*pendrive</p> <p>*microfibras</p> <p>*pulceras antiestatica</p> </td> <td style="text-align: center;"> <p>COSTOS</p> </td> <td> <p>Variables</p> <p>*isopos</p> <p>*alcohol isopropilico</p> <p>*pasta termica</p> <p>*aire comprimido</p> </td> </tr> </table>	<p>fijos</p> <p>*destornilladores</p> <p>*zapatillas</p> <p>*pinceles</p> <p>*cubeteras</p> <p>*pendrive</p> <p>*microfibras</p> <p>*pulceras antiestatica</p>	<p>COSTOS</p>	<p>Variables</p> <p>*isopos</p> <p>*alcohol isopropilico</p> <p>*pasta termica</p> <p>*aire comprimido</p>	<p>Recursos clave </p> <p>-El area de produccion se encarga de hacer el servicio. Conformado por estudiantes capacitados y con experiencia para realizar dicho trabajo -Herramientas</p>	<p>Fuentes de ingresos </p> <p>I. \ *Vamos a ganar dinero N. \ cobrando nuestros servicios a G.... \ los clientes y tener mas R.....} experiencia laboral E...../ *por efectivo o S../ transferencia despues O/ de completar el servicio</p>	<p>Canales </p> <p>por internet -redes sociales medios fisicos -folletos -volantes</p>	<p>Hardware=\$1000 software=\$900 todo=\$1800 *envio con cargo a mtc, tomar fotos de como llega el producto fecha, hora , nombre del dueño, telefono </p>
<p>fijos</p> <p>*destornilladores</p> <p>*zapatillas</p> <p>*pinceles</p> <p>*cubeteras</p> <p>*pendrive</p> <p>*microfibras</p> <p>*pulceras antiestatica</p>	<p>COSTOS</p>	<p>Variables</p> <p>*isopos</p> <p>*alcohol isopropilico</p> <p>*pasta termica</p> <p>*aire comprimido</p>					