

Plan de Negocios

Proyecto: “Aprender a Emprender “San Juan Argentina.

Colegio Secundario Augusto Pulenta

5to 1era



“IMPERMATE”

Propuesta de Valor

¿Quiénes somos? ¿Por qué les interesaría?

Somos jóvenes Emprendedores con ganas de mejorar y incorporar conocimientos para crecer como personas y para estar mejor preparados en el futuro. Tenemos Sueños y grandes expectativas con la experiencia y oportunidad que se nos ha presentado y por lo que estamos agradecidos. Nos definimos como “Entusiastas” ya que creemos que animarse a nuevas experiencias es nuestro pilar fundamental en esta aventura.

¿Qué les estamos ofreciendo?

IMPERMATE consiste en un set de mate.

¡¡¡Si la Clásica bebida de los Argentina!!!

Nuestro Producto esta conformado por cada unidad(set de Mate) por:

2 IMPERBOLSAS, 1UN Mate con bombilla

Nuestras IMPERBOLSAS son de nuestra fabricación y cuentan con diseños a gustos para los jóvenes para nuestras madres y para regalar en una ovación especial además estas pueden ser utilizadas para mas de la función de guardar la azúcar y yerba de la infusión, Pueden usarcé como accesorio para guardar cualquier tipo de producto que no queremos que se Afecte con algún liquido.

Usuarios

¿Quienes son los usuarios de mi propuesta?¿Como son?

Nuestra propuesta llega a todas las familias Argentinas y Río Platenses a nuestras madres vecinas abuelas a nuestros amigos ya que nuestro producto es parte de una gran costumbre y tradición que traspasa las generaciones y él poder adquisitivo

Es parte de sentirse Argentino y disfrutar de una excelente infusión

Distribución

Podes contacta con nuestro producto a través de la compra directa en nuestros puntos de venta Almacén de barrio y o compra puerta a puerta

En tiempos de pandemia y distanciamiento social nuestro producto sigue estando en acceso por nuestros locales de confianza y vía online podes contactar con nosotros a travez de:

Correo: impermate973@gmail.com

Twitter: <https://twitter.com/impermate?s=08>

Instagram:

https://www.instagram.com/invites/contact/?i=phjl8a2ha70o&utm_content=i5zag61

Facebook: <https://www.facebook.com/augusto.pulenta.98>

Relación con clientes

Nuestra relación es productiva y de servicio social buscamos satisfacer las necesidades al mejor precio mejor calidad .Nuestro vinculo es cordial y buscamos llevar al cliente a acceder a nuestro producto atreves de promociones y diseños de nuestras IMPERBOLSAS.

Actividades Clave

Nuestra principal actividad es la fabricación y distribución de nuestras IMPERBOLSAS y el armado de nuestros sets de IMPERMATES .Por lo que nuestra estrategia de venta consiste en vender a comerciantes para que puedan distribuir nuestro producto en sus locales ya que con la Pandemia del Covid 19 se nos dificulta la venta en tiendas de artesanías o venta ambulante.

Recursos Clave

Herramientas y Materiales:

Nuestros insumos y herramientas necesarias para la fabricación de nuestro producto consiste en maquinas de coser y de etiquetar .Y Materiales como :hule ,tela e hilo y accesorios de cotillón. Y para con formar nuestro set de mate 1 recipiente de mate procedente por nuestros proveedores

Finanzas:

Costos fijos:\$424

Costo Variable Unitario:

\$480 coste de insumos por unidad Producida

10% de comisión por venta

\$100 costo asociado a la cobranza de venta Unitaria (Mercado Pago,Pos net ,Tarjetas ,etc)

Nos da un total de: \$654 de coste Variable Unitario.

El precio final de nuestro producto es de \$740

Lo que nos deja un punto de equilibrio de :

\$424 (costos fijos) /\$86 de contribución Marginal unitaria(Precio ,CVU) por cada 5 unidades producidas(CF/CMU)

CAPITALIZACION:

Objetivo =PE (Punto de equilibrio)

Cantidad de acciones por Objetivo de PE:

Internas:8

Externas:8

Costos Variables por 5 unidades producidas \$3224

Total de capital Inicial (PE):\$3224

Promedio de valor de la Acción :\$202

Spread Valor de Acciones :30%

Valor de Acción Interna:\$141

Valor de Acción Externa:\$262

Objetivo de Producción y Venta:

Nuestro objetivo de producción teniendo en cuenta el (PE) es:

Lograr financiar y producir 5 unidades de nuestro producto y venderlos al lograrlo conseguiríamos una ganancia bruta superior al 10% del capital necesario para producir estas unidades al reinvertir el capital 4 veces esperamos lograr vender mas de 25 unidades esperamos poder conseguir el 30% del spread para la devolución de las acciones

Estimamos que este capital aproximadamente tendría un monto 5 veces el destinado para el (PE) alrededor de \$16122+ los \$424 (de costos fijos) dando un total de \$16546(costos totales) y supondría una facturación de \$18242 y una ganancia bruta al rededor de \$1696 y un rendimiento de la acción cercano al 50%

Aliados Clave

Nuestros principales Aliados son nuestros proveedores con los cuales contamos para conseguir el material para producir nuestras IMPERBOLSAS y acceder al los demás productos que integran nuestro set IMPERMATE

Entre ellos destacan dado a la reciente experiencia nuestros comerciantes locales cercanos a los cuales destacamos por su compromiso y la Cultura del Trabajo Además de nuestras Familias

