

Business Model Canvas

Diseñado por:

ECOGARDEN

Diseñado para:

En: dd/mm/aaaa

Iteración #

Asociados Clave

La gente que nos done las botellas para reciclar, proveedores de tierra y semillas (Vivero La plantería), proveedores de hilo y palitos de brochette, imprenta para la producción de las tarjetas, accionistas externos de la rueda de capitalización.

Actividades Clave

Recolección de botellas de la gente que nos traiga y la promoción de esta campaña.
Elaboración de las macetas dentro del sector de producción.

Recursos Clave

Gente predispuesta y responsable con intención de ayudar a mejorar la problemática. Gente que nos done las botellas que ya no use para gastar menos. Inversores que confíen en nosotros.

Botellas de plástico, acrílicos, tierra, semillas.

Propuesta de Valor

Vendemos macetas hechas con botellas recicladas, es decir, lo que la gente desecha nosotros lo reutilizamos evitando que el plástico siga contaminando ya que es un material que tarda mucho en degradarse.

Buscamos que la gente se involucre en la causa por el medio ambiente no solo comprando el producto sino también aportando las botellas que ya no utilicen.

El ODS al que estamos respondiendo es el n° 15: Vida de ecosistemas terrestres

Relación con los Clientes

Interacción con los clientes a través de las redes sociales. Ellos verán nuestras publicaciones y podrán consultar a través de los comentarios, MD, mail, sector de preguntas de Mercado Libre.

Canales

Nuestra estrategia de marketing está orientada a llegar al alcance de los clientes deseados.

Esto buscamos lograrlo a través de redes sociales (Instagram, Facebook) y Mercado libre. Atendemos dudas a través de e-mail también. Difusión oral, campañas de publicidad.

Segmento de Clientes

Le creamos valor a gente que se quiere involucrar en el cuidado del planeta y a su vez quiera tener decorados sus ambientes.

Nuestros clientes: jóvenes / adultos, tanto hombre como mujeres, en Buenos Aires.

Estructura de Costos

Punto de equilibrio: 94 unidades
Rentabilidad 0%
Ingresos: \$16.006

Proyección: 160 unidades
Precio: \$170
Rentabilidad: 34%
Ingresos: \$27.200
Costos fijos:
Sueldos \$7.440
Impresiones: \$840

Costos variables:
Tierra (bolsa): \$330 (para 60 macetas aprox.)
Semillas (paquete grande): \$250
Hilo (70m): \$130
Palitos de brochette (paquete grande): \$150

Vías de Ingreso

Vamos a obtener ganancias a través de la venta de maceta, entrada de dinero en efectivo o mercado pago.

El precio de nuestro producto es \$170. Con una ganancia por producto de \$88.