

Business Model Canvas

Diseñado por: Alfa y Omega Quinto año.

Diseñado para:
FertyGreen

En: 11/06/21

Iteración
#1

Asociados Clave

Reciclaje (de recursos claves) y proveedor de pulverizadores.

Actividades Clave

- Venta de fertilizantes orgánicos y naturales.
- Fomentamos los cultivos libres de toxinas, contribuyendo así al cuidado del medioambiente y la salud.
- La demanda del producto se genera a través de las redes sociales.

Propuesta de Valor

Un **fertilizante ecofriendly**, que brinda seguridad y bienestar en todos sus aspectos, ya que no perjudica al cultivo, a las personas ni a nuestro único hogar, la Tierra.

Relación con los Clientes

Óptima atención al cliente, buen servicio post venta, precios accesibles, variedad de publicaciones en nuestras redes, asistencia 100% online, brindando comodidad al consumidor.

Segmento de Clientes

A todas aquellos apasionados del cultivo (desde principiantes, jardineros, agricultores, horticultores, hasta expertos). Sin rango específico de edad, ni género.

Recursos Clave

- Cáscaras de banana
- Cáscaras de papa
- Cáscaras de huevo
- Azúcar
- Pulverizador
- Agua
- Etiquetas

Canales

Nos encontrarán a través de nuestras redes sociales, compras y servicio pre y post venta mediante Instagram, Facebook y Whatsapp.

Estructura de Costos

- Salarios - costo fijo
- Papel de calcomanía - costo variable
- Sello - costo variable
- Botellitas - costo variable
- Bolsas - costo variable

Vías de Ingreso

Ingresos por ventas a nuestros clientes del producto a ofrecer: **FERTILIZANTE**.
Mercado pago, efectivo, cuenta DNI.