

Business Model Canvas

Diseñado por:

Whorty Wood Works

Diseñado para:

Sr. Inversor

En: 18/06/2021

Iteración #

Asociados Clave

Los proveedores serán Easy y Doctor obra lomas.

Actividades Clave

las actividades más importantes son la gestión de la cuenta bancaria de la organización y la distribución de los sueldos.

Propuesta de Valor

Comodidad, practicidad, estabilidad, adaptabilidad.

Les interesaría nuestra oferta porque es muy útil con la situación actual de la virtualidad.

El problema que soluciona es la incomodidad de estar con el celular en la mano o de estar apoyándolo en un lugar inestable, durante una videollamada o al ver videos.

Relación con los Clientes

La relación con los clientes se va a hacer a través de nuestro Instagram y nuestro correo electrónico, por donde responderemos sus preguntas y tomaremos sus pedidos.

Segmento de Clientes

Toda persona que posea un celular, en CABA, Argentina.

Recursos Clave

para producirlo necesitamos Chapadur, arcos de sierra, sierras, tinte de madera, lijas para madera de grano fino, mano de obra y lugar para trabajar.

Para ofrecerlo necesitamos la página web finalizada y servicio al cliente.

Capital inicial \$11200. Vamos a vender 22 acciones internas y 22 acciones externas a \$255 c/u.

Canales

Para que la propuesta llegue a los distintos usuarios vamos a colocar posters y repartir folletos en el colegio, y además a través de la página web y nuestras redes sociales.

Estructura de Costos

Total del Costo fijo: \$1760.

Total de Costo Variable Unitario: \$67,80.

Punto de Equilibrio: 128 unidades por \$299 c/u (ingreso de \$25600).

Vías de Ingreso

Nuestro flujo de caja ingresaría por Ualá. Por cada unidad nos ingresaría \$199, y su utilidad bruta sería de \$161,43.