

Business Model Canvas

Diseñado por: AROPLANTIS JA

Diseñado para: JUNIORS
ACHIEVEMENT ARGENTINA

En: 17/06/2021

Iteración 1

Actividades Clave

Plantar la semilla, conseguir los vasos, decorar los vasos, cuidar de la planta y armar los sobres con semillas, cuidar de la planta para que crezca correctamente, agregar palitos con la banderita del logo de la empresa y características de la planta clavado en la tierra.

Fomentaremos la soberanía alimentaria.

Ofrecemos plantines aromáticos, con su contenedor biodegradable, rodeado de hilo sisal como valor agregado decorativo. Para que nuestro producto no contamine el medioambiente.

Como regalo ofrecemos semillas para fomentar la soberanía alimentaria.

Aliados Clave

Proveedores:
Librería "Los Dos Hermanos".
Vivero de compañeros.
Librería de Grand Bourg.

Municipio:
Donación de semillas.

Iglesia:
Donación de vasos.

Contactos externos:
Accionistas.

Recursos Clave

Requerimos de recursos humanos, dinero, insumos (vasos biodegradables, hilos y sal, tierra, la planta/semilla, herramientas simples), capacitación e inmuebles.

Necesitamos un capital inicial de XX cada uno para que sea accesible para todos, en acciones de 82 (internas y externas), de un valor de \$150ARS.

Tendremos que producir materia prima (tierra, semillas, vasos, etc). Para ofrecer nuestros productos podríamos crear un sitio y vamos a necesitar extendernos a los partidos vecinos.

Relación con clientes

Vamos a relacionarnos con los clientes creando un perfil de Instagram y Facebook, con su respectivo número de celular para que puedan comunicarse con nosotros.

Compartiremos enlaces y encuestas por WhatsApp para saber cómo podemos mejorar y qué podríamos agregar.

En nuestra página de Instagram, contaremos quiénes somos y cuál es nuestro objetivo. Además, tendremos imágenes de nuestras variedades y recetas de cocina.

Nos ganaremos la fidelidad de nuestros clientes aplicando una buena atención, promociones y descuentos. Así de esta forma nos ganaremos su confianza y nos recomendarían, además de que seguirán comprándonos.

[Costos fijos]
Sueldos y salarios
\$1.384 (PE)

[Costos variables]
29 u x \$186 (CVU)
= \$4.043 (PE)

Costos totales
\$5.427 (PE)

CMU = \$47
Precio = \$186
Unidades = 29

Propuesta de Valor

Plantines con plantas aromáticas, que tienen macetas biodegradables que ayudan al medio ambiente, nuestro estilo usando vasos de cartón recubierto de hilos sisal y nuestro logo lo hacen único. Con este producto queremos ayudar al medio ambiente ya que los elementos que usamos pueden ser reutilizable y la mayoría son biodegradables.

Canales

Mediante Internet por medio de redes sociales y sitios web. Éstos podrán ser visualizados por los usuarios mediante sus teléfonos como por sus computadoras.

Haremos una cuenta de Instagram, Facebook, y subiremos publicaciones en distintos grupos y haremos promociones a todas las redes sociales. Por último, desarrollaremos un sitio web donde puedan ver el catálogo y comprar directamente desde Internet.

Segmento de Clientes

Le estamos creando valor a personas de todas las edades en adelante que tengan conocimientos básicos en redes sociales (coordinamos para personas mayores de 15 o 16 años) para contactarnos y que comprendan plantas habitualmente u ocasionalmente.

La segmentación geográfica de nuestro negocio se ubica en los barrios del partido de Malvinas Argentinas y en otras áreas bonaerenses. Tenemos pensado expandirnos hacia los partidos vecinos.

Estructura de Costos

Flujos de Ingreso

La manera de generar ingresos será a partir de un 50%. Esperamos que suba ese porcentaje (dependerá del ingreso neto, descontando los costos variables).

Se trabajará con marketing para definir el precio de venta del producto y con producción para determinar el costo de producción. Luego se corrobora con el Directorio para ver que todo sea lo adecuado.