

Business Model Canvas

Diseñado por:

Sexto año I.F.S.R.A.

Diseñado para:

Proyecto Aprender a
Emprender

En: 15/06/2021

Iteración #

Asociados Clave

veterinarias y otros puntos de ventas elegidos, restaurantes, comedores

Actividades Clave

recolección del aceite usado, elaboración del jabón, envasado, tiempo de espera, distribución

Propuesta de Valor

Jabón líquido yodado a base de aceite usado. Es un producto biodegradable. Está elaborado en un colegio agropecuario

Relación con los Clientes

visita a tambos para mostrar el producto, dejando una muestra del producto. comunicarnos con los tambos para ver que les pareció el producto.

Segmento de Clientes

tambos del norte de la Pampa sur de Córdoba

Recursos Clave

aceite usado, mano de obra, capital mínimo

Canales

página web, redes sociales, folletos. ventas en veterinarias, forrajerías, distribución propia.

Estructura de Costos

costos: 21,350-31,690

Vías de Ingreso

venta de jabón líquido yodado a productores tambos. ingresos: 30,000-50,000