Business Model Canvas

Diseñado por:

Diseñado para:

En: dd/mm/aaaa

Iteración #

Asociados Clave Actividades Clave Relación con los Clientes Segmento de Propuesta de Valor Clientes Recolectar botellas Lavarlas bien Utilizando las redes Desinfectarlas Los vasos son sociales, para Este producto va Cortar v liiar reciclados. ofrecerlos y además dirigido a personas Fabricar el armazón Inversores confeccionados contar sus ventajas y Colocar stickers a mayores de edad y Accionistas artesanalmente con desventajas y escuchar elección y gusto del adolescentes. Socios máquinas profesionales sus opiniones. cliente. y además se pueden Promocionar personalizar. Vender **Recursos Clave** Canales Recursos materiales: Botellas, maquinarias, Redes sociales: precintos, stickers, Facebook, Instagram, Recursos humanos: Markplace, TV local y integrantes del radios locales. proyecto. Estructura de Costos Vías de Ingreso Utilizando la publicidad Costos fijos: Sueldos de para conseguir socios y gerentes inversores. Costos Variables: Dinero de los socios y insumos, maquinaria, familiares.