

# Business Model Canvas

Diseñado por:

Serendipia Irso

Diseñado para:

Serendipia Irso

En: 17/06/2021

Iteración  
#1

## Asociados Clave

Influencers cercanos a nosotros

## Actividades Clave

Nos parece muy importante el valor de la relación con el cliente, para ello pensamos hacer juegos, encuestas, programas de información y atraparlos con los diseños y la amabilidad.

## Propuesta de Valor

Nosotros ofrecemos una libreta ecológica y un lápiz plantable para lograr que las personas liberen su estrés con la ayuda de nuestros productos, además de anotar cosas de forma rápida y con una propia organización, desarrollando así la creatividad

## Relación con los Clientes

Comenzará con su interés provocado en nuestros propósitos ecológicos, y al finalizar la compra, también la relación, aún así, se mantendrá el contacto.

## Segmento de Clientes

No hay restricción de edad, simplemente está dirigido a todo aquel que desee ayudar a mejorar la ecología.

## Recursos Clave

Más allá del capital, los accionistas y los productos, nos parece importante la relación de oferente - demandante.

## Canales

Mediante las redes sociales, dirección de e-mail o encuestas. Además, analizaremos la situación y la competencia, teniendo en cuenta diferentes factores, tales como sociales, necesidades, motivaciones, etc.

## Estructura de Costos

Nuestros costos principales se basan en la producción, pero tenemos como visión lograr la devolución de las acciones y la paga de los sueldos.

## Vías de Ingreso

Mediante accionistas y estrategias de Marketing, brindándoles seguridad a los demandantes.