

Business Model Canvas

Diseñado por:

Zodiac Box

Diseñado para:

En: dd/mm/aaaa

Iteración #

Asociados Clave

Los proveedores, los accionistas,

Actividades Clave

Comprarles a los proveedores los materiales necesario para crear los productos de nuestra caja. Elaborarlos. Crear promociones, sorteos, posteos en redes sociales. Llevar la cuenta de los ingresos y egresos

Recursos Clave

- Recursos humanos, porque los productos serán elaborados por nosotros (los accionistas internos).
- Proveedores, que nos venderán los insumos y productos que no elaboremos nosotros.
- Capital, que aporten accionistas (internos y extenos).
- El capital inicial esde \$30550 .
- Venderemos 29 acciones a 527 .
- Redes sociales.
- Insumos para elaborar el producto (Caja, vaso térmico, porcelana fría, acrilicos, llaveros, viruta, sahumeros, fotocopias.

Propuesta de Valor

Ofrecemos un producto para quienes estén interesados en la astrología y quieran tener, regalar o recibir algo relacionado al signo o elemento correspondiente. Ofrecemos una experiencia original e innovadora.

Buscamos demostrar que jóvenes como nosotros, con la edad que tenemos, somos capaces de llevar a cabo un emprendimiento con éxito.

Relación con los Clientes

Mantendremos una relación formal y respetuosa a través de las redes sociales (Instagram y Facebook), para la compra del producto, y creando encuestas y valorando la opinión del cliente, una vez recibido el mismo,

Canales

Nos conocerán a través de nuestra cuenta de instagram, que contará con toda la información necesaria para captar la atención del cliente. El producto lo entregaremos nosotros, o de ser necesario, por terceros.

Segmento de Clientes

A jóvenes (mujeres y hombres) de entre 16 a 20 años.

Que sean de Argentina, de la provincia de Buenos Aires, Zona Norte.

Interesados en la astrología, y todo lo relacionado con los 4 elementos, signos, etc,

Estructura de Costos

- Costos fijos: \$ 12640
- Costos variables: \$17910
- Punto de equilibrio: 38 unidades

Vías de Ingreso

Obtendremos ganancias principalmente a través de las ventas, y quizás más adelante haciendo rifas. Tendremos una ganancia por unidad de \$331 . El producto se venderá a \$800 . Los medios de pago pueden ser efectivo, y como billetera virtual (con mercado pago).