

Business Model Canvas

Diseñado por:

COCOLEUM

Diseñado para:

VER NUESTRO MODELO DE NEGOCIOS

En: 16/06/2021

Iteración #

Asociados Clave

accionistas
compradores

Actividades Clave

-produccion
-compra
-venta
-reposicion para
continuar con la
produccion

Propuesta de Valor

es un desodorante a
base de productos
naturales
que promueve
minimizar el uso de
desodorantes en
aerosol.
cuidando el agua y
evitando el efecto
invernadero.

Relación con los Clientes

La relacion va a se
de forma Directa y a
traves de las redes
sociales

Segmento de Clientes

Dirigido a
adolescentes,
adultos y adultos
mayores, tanto
femeninos como
masculinos.

Recursos Clave

laboratorio
capital inicial
1 persona por
producto
electricidad y gas
capital inicial: \$9839
acciones a vender: 30
valor de la acciòn:
\$328

Canales

A través de las redes
sociales como
@cocoleum.ja en ig y
cocoleum.ja en facebook
Además colocaremos
publicidades en los
medios de comunicación
locales.

Estructura de Costos

Costos Variables
(al PE)
\$ 2.799
Costos Fijos
\$ 7.040
punto de equilibrio:
35 unidades

\$ 800 = Sueldo
Director General
\$ 2.240 = Sueldos
Directores
\$ 4.000 = Salarios

Vías de Ingreso

a traves de acciones para
COMENZAR con el capital suficiente
para iniciar la produccion y luego con
la venta y reposicion.