

Business Model Canvas

Diseñado por: **Ignacio Matas, Pedro Repetto, Facundo Rattagan y Simón Marengo**

Diseñado para: **Informar a nuestros clientes sobre algunos aspectos de nuestro emprendimiento**

En: **22/06/2021**

Iteración #

Asociados Clave

- Nuestros asociados claves en principio serán los proveedores de la materia, en este caso los que nos proveen la madera.
- En algún futuro podremos tener una asociación con otra empresa por un producto en conjunto.

Actividades Clave

Para que nuestro negocio se dé a conocer y funcione, hay ciertas actividades que consideramos claves:

1. El uso de redes sociales, especialmente Instagram (@standit__)
2. El uso de pósters en nuestro colegio que promocionen nuestro producto
3. El uso de Flyers en whatsapp

Recursos Clave

Respecto a lo material, la madera es un recurso clave. Nuestros proveedores para crear el packaging también consideramos fundamentales.

Propuesta de Valor

Le estamos ofreciendo una alternativa distinta, positiva, a las personas que usan mucho computadoras y pasan mucho tiempo encorvando sus espaldas. Nuestro producto va a ayudar a las personas que están dispuestas a hacer un cambio en su postura. La postura corporal es algo fundamental para mantenernos saludables. Una mala postura puede generar varios problemas a futuro, como dolores cervicales, deformación en el cuello y columna. Nuestro producto trae la solución a estos problemas, los acostumbra a mantener una buena postura.

Relación con los Clientes

Nuestro objetivo es ganarnos la confianza de nuestros clientes en nuestros productos. Nuestra idea es enviarles una encuesta en formato Google Forms después de cada compra, para que nos den un feedback y ver cómo podemos mejorar.

Canales

Los clientes nos conocerán principalmente mediante las redes sociales. Por este medio enviarán sus consultas y recibirán una devolución y atención post venta de nuestra parte.

Segmento de Clientes

Nuestro modelo de negocios apunta servirle a aquellos que requieran de una computadora para poder trabajar o estudiar. Entre ellos, estudiantes de universidades y empresarios

Calidad y atención

Nuestros productos van a ser de una buena calidad de madera, con resistencia y durabilidad. Esta empresa tiene una excelente atención al cliente, en nuestras redes nos ocupamos de todo con rápidas respuestas.

Estructura de Costos

Nuestra estructura de costo consiste en la materia, el envío, el packaging, y los sueldos. Nuestros egresos más importantes son aquellos generados por nuestra estructura de costo

Vías de Ingreso

A través de inversiones, conseguiremos accionistas que confíen en nuestra empresa.

- Nuestro modelo pretende financiarse mediante acciones a diferentes inversionistas y ventas del producto.